

AA. VV.

Oltre il declino

il Mulino, Bologna 2005,
pp. 294 euro 20,00

Per contrastare il declino economico bisogna fare delle scelte. Nel volume economisti come Tito Boeri e Andrea Ichino tra gli altri propongono alcune soluzioni sui temi cruciali: per esempio la creazione di una authority sui trasporti, il finanziamento di imprese ad alta innovazione, ...

a cura di Renzo Costi
e Marcello Messori

Per lo sviluppo. Un capitalismo senza rendite e con capitale

il Mulino, Bologna 2005,
pp. 296 euro 19,00

Gli autori studiano l'evoluzione dei mercati finanziari e dei servizi sia dal punto di vista economico che giuridico.

Occorrono politiche di effettiva liberalizzazione dei mercati finanziari per operare un attento controllo dei conflitti di interesse.

AA. VV.

Proprietà e controllo delle imprese in Italia

il Mulino, Bologna 2005,
pp. 224 euro 18,00

Tra le cause delle difficoltà economiche italiane si annovera comunemente la dimensione delle nostre imprese, troppo piccola.

I saggi contenuti nel volume vanno oltre questa vulgata e individuano uno snodo negli assetti di proprietà e di governo delle imprese.



Batimat, il colosso delle fiere edili

Dal 5 al 10 novembre 2007 appuntamento con la 26ª edizione della manifestazione parigina. Nuccia Invernizzi: "Caratterizza il salone un grado senza pari di internazionalità"

di Giampaolo Squarcina

Le cifre parlano chiaro: nel 2005 il Batimat ha registrato 442.515 visitatori, 2758 espositori, una superficie espositiva di 130.000 metri quadri.

Abbiamo chiesto a Frédéric Theux, direttore del settore edile alla Reed Exhibition (organizzatrice del salone, ndr), come valuta le tendenze dell'industria edile in Francia e nel mondo.

"Va tutto molto bene – afferma Theux – perché il mercato francese dell'edilizia non è così prospero da 25 anni a questa parte e si prevede ulteriore crescita per il prossimo triennio. La tendenza non è altrettanto marcata nel resto dell'Unione Europea, ma la situazione è complessivamente buona."

Batimat vincente e in continuo movimento: nel 2007 si prevede di sviluppare nuovi settori: sicurezza domestica, rivestimento delle superfici, materiali. "Ci sembra – spiega Theux – che il settore della sicurezza in particolare conoscerà uno sviluppo importante da un punto di vista complessivo, non solo attraverso prodotti come le serrature o le porte blindate. Su questo tema, comunque, organizzeremo comunicazioni mirate."

Reed Exhibition sta anche lavorando all'organizzazione, nell'ambito del salone, di un



Nuccia Invernizzi

congresso internazionale di architetti, in partenariato con l'Unione Internazionale Architetti. Il congresso tratterà l'insieme delle attualità in tema di tecniche edili e riunirà industrie e progettisti.

Internazionalizzazione al top

"Il successo del Batimat – spiega Nuccia Invernizzi che è rappresentante italiano della manifestazione – è dovuto in primo luogo alla larga rappresentatività dei prodotti presentati dagli espositori. Il Batimat è diventato il posto dove si va a scoprire le novità tecnica: se i visitatori internazionali sono così numerosi, è

perché essi trovano risposte alle loro attese sul piano tecnico ma anche per quanto riguarda la ricerca di nuovi fornitori."

Abbiamo parlato di internazionalità. Per quanto riguarda l'Italia, come sono i livelli di partecipazione?

"Effettivamente il Batimat è il più internazionale tra i saloni edili, col suo 20% di visitatori esteri. L'Italia, col 10% di superficie espositiva, rappresenta la prima nazione estera in termini di presenze espositive. Il mercato francese, infatti, storicamente ha ben integrato i prodotti italiani, in tutti i vari settori del Batimat: materiali, macchinari e prodotti per edilizia; materiali, arredi e componenti per la cucina; marmi e graniti; porte e finestre; illuminazione e domotica. Ecco perché le imprese italiane vanno al Batimat."



Per ulteriori informazioni:
Invernizzi International Sales
Viale Bacchiglione 28
I-20139 Milano
Tel +39 0257403340
Fax +39 0257402055
info@internationalshow.it
www.internationalshow.it